1. **Otorgar acceso a intermediarios de una empresa de seguros a un portal web de forma paulatina, a discreción de personal autorizado.**

**Sistema Actual**

La empresa actualmente cuenta con un portal para la realización de consultas y ventas de seguros. Sin embargo, solo tienen la facilidad de ofrecer el paquete completo, es decir, no pueden delimitar el acceso a los usuarios.

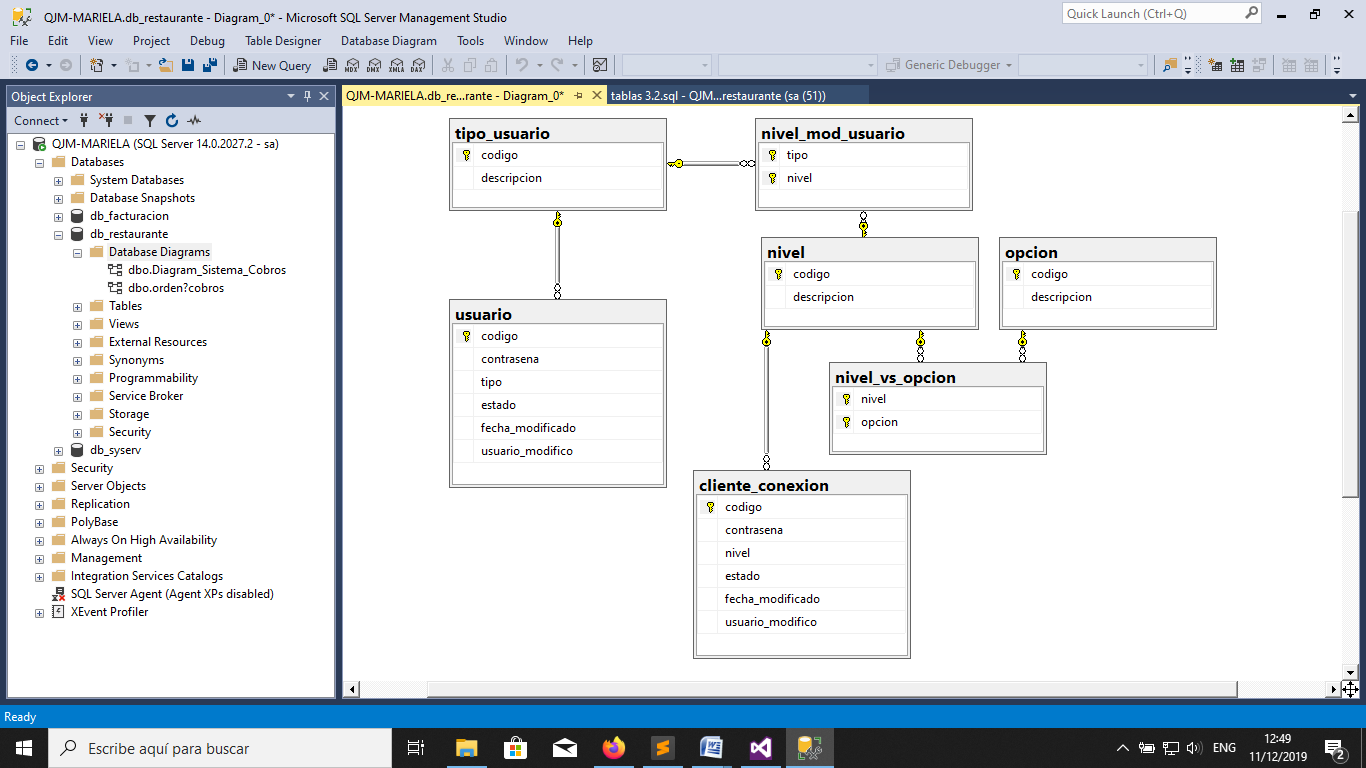
**Agregar plantilla de acceso a portal de seguros**

**Sistema nuevo**

El nuevo modulo permitirá segmentar el acceso de los clientes a los distintos módulos, lo cual requiere los siguientes cambios en el sistema actual:

**Base de Datos**

Se deben agregar las siguientes tablas para poder manejar los niveles de acceso de los clientes y quien tiene permitido subir/bajar de nivel a los clientes.



Cuando lleguen las peticiones de los clientes por medio del portal web, se debe evaluar si estos tienen acceso o no a la opción que están solicitando. Para esto se deben agregar las siguientes funciones:

Function bool Permite\_Acceso(string cliente, string opcion)

{

String Nivel = Busca\_nivel\_cliente(cliente);

Busca\_permiso(nivel, opcion);

Return if\_permitido;

}

Function string Busca\_nivel\_cliente(string cliente)

{

String query = “select nivel from cliente\_conexion

Where codigo = ‘cliente’”;

DataSet dt = Ejecuta\_query(query);

Si dt no es nulo

{

Retorna dt[0][“nivel”];

}

}

Function bool Busca\_Permiso(string nivel, string opcion)

{

String query = “select opcion from nivel\_vs\_opcion

Where nivel = ‘nivel’ and

Opcion = ‘opcion’”;

DataSet dt = Ejecuta\_query(query);

Cantidad\_rows = dt.tables[0].count;

si cantidad\_rows >0 entonce

Retorna true;

De lo contrario

Retorna false;

}

Si el usuario tiene permiso le será remitida la respuesta a la solicitud que este realizo, de los contrario se le enviara el siguiente mensaje “No puede accesar a este modulo, comuníquese con la administración”.

**Módulos afectados**

El agregado de esta opción afecta los siguientes modulo o procesos dentro de la empresa para ventas de seguros.

* **Ventas**, debido a que permitirá vender pólizas dependiendo del nivel de acceso del usuario.
* **Gestión de usuarios,** se deben evaluar de ante mano los requerimientos de los usuarios y las opciones que se le permitirán accesar, es decir, afecta las opciones y formas en las que los clientes podrán realizar las peticiones.
* **Call center,** se verá afectado directamente debido a que los clientes ya no tendrán que llamar para hacer consultorías, sino que si tienen acceso podrán hacerlo en línea.